

# Du verkaufst nicht einfach nur, sondern berätst und überzeugst mit Erfolg?

**Wir suchen ab sofort Verstärkung im Bereich Marketing Sales Management für unseren Vertrieb.**

Seit **25 Jahren** gestaltet **Apoziin** die Digitalisierung der Apotheke in den Bereichen **e-Commerce und Omni-Channel-Marketing** mit. Wir sind unabhängig, erfahren und einzigartig auf dem Apotheken- und Gesundheitsmarkt. Oft gehen wir ungewöhnliche Wege und wagen uns auf unbekanntes Terrain. Und das aus einem Grund: Wir wollen vorangehen. **Für die Apotheken.** Jeden Tag. Auf's Neue.

Als **unabhängiges Unternehmen** ist es unser Anspruch, dass unsere Kunden sich so richtig wohl fühlen. Wir begleiten sie während ihrer **digitalen Transformation** und haben dabei ein offenes Ohr, erfahrene Köpfe und vor allem gute **Ideen und Lösungen** parat.

Wir bauen unsere Teams weiter auf und aus und suchen dafür **einzigartige Marketing- und Sales-Talente** und **digitale Erfolgsinitiatoren** mit Verstand und Feingefühl. Wenn Du Lust hast, unseren Kunden die besten digitalen Antworten zu bieten und die Zukunft gemeinsam mit einem engagierten Team zu **gestalten** und zu **prägen**, dann freuen wir uns darauf, mehr von dir zu erfahren!

## Dafür wirst du bei uns gefeiert // Deine Aufgaben:

- zuhören, beraten und überzeugen – und nicht einfach nur „verkaufen“
- Aufbau eines digitalen Beziehungsmanagements über die Customer Journey
- Leadgenerierung mit Herz, Leib und Seele
- Verantwortung spüren und übernehmen: Und das mit Lust!
- datengetriebenes und entwicklungsorientiertes Denken, Handeln und Entscheiden

## Das sind deine Markenzeichen // Dein Profil:

- fundiertes Vertriebs-Know-how sowie Berufserfahrung, idealerweise im Apotheken- und Gesundheitsmarkt
- öwenstarke Akquisitions- und Verhandlungskompetenz
- ein unverwechselbares Marketing- und Trendgespür
- ein ausgeprägtes Organisations- und Kommunikationstalent
- Netzwerkpassion, um gemeinsam zu wachsen und die Zukunft zu gestalten

## So kannst du dir deine Zukunft ausmalen // Unser Angebot:

- wertvolle und intelligente Marketing- und Sales-Konzepte, die von dir weiterentwickelt werden wollen
- spannende Herausforderungen im digitalen Zeitalter
- Entscheidungsgeschwindigkeit und flache Hierarchien
- interessante und eigenverantwortliche Aufgaben
- gute Entwicklungs- sowie Aufstiegsmöglichkeiten und Provisionsmodelle

Hast du Lust bekommen? Was hältst du davon, wenn wir in einem ersten Gespräch gemeinsam herausfinden, ob das zwischen uns passt? Melde dich einfach per E-Mail und schicke deine **Bewerbungsunterlagen** samt **Gehaltsvorstellung** und **frühestmöglichem Eintrittstermin** an: [bewerbung@apozin.de](mailto:bewerbung@apozin.de)

**Wir freuen uns schon jetzt auf dich!**